

Wir suchen die neuen Pioniere der Luftfahrt!

## **SALES MANAGER (M/W/D)**

### **WER WIR SIND**

- Corporate Startup der DFS Deutsche Flugsicherung GmbH und Deutsche Telekom AG in Frankfurt a.M.
- Flugsicherung für Drohnen
- Enabler für kommerziellen Drohnenbetrieb außerhalb der Sichtweite

### **DEINE AUFGABEN**

- Systemberatung im Außendienst und Vor-Ort-Betreuung der Kunden
- Strukturierte Durchführung von Kundenprojekten
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Aufbau eines nachhaltigen Kundennetzwerks, Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Aufnahme Kundenwünsche zum Produkt und Ausbau der Schnittstelle zum Produktmanagement
- Analyse von Umsatzentwicklungen

### **DEIN PROFIL**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Erste Erfahrung im (Direkt-)Vertrieb von technischen Produkten (idealerweise in der Luftfahrt)
- Beratender Vertriebsansatz, Selbstorganisation und Projektmanagement-Skills sind selbstverständlich
- Sehr ausgeprägtes Maß an sozialer Kompetenz, Durchsetzungs- und Kommunikationsstärke sowie Professionalität im Umgang mit Kunden
- Flexibilität und Reisebereitschaft im Tagespendlerbereich
- Begeisterung für die (unbemannte) Luftfahrt und innovative Produkte
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (Wort, Schrift)

### **WAS WIR BIETEN**

- Attraktives Gehalt
- Diverse Mitarbeiterbenefits (BAV, Jobrad, Jobticket etc.)
- Flexible Arbeitszeiten
- Dynamik, Eigenverantwortung, Hands-On-Mentalität
- Agiles Arbeiten

**Droniq GmbH | [career@droniq.de](mailto:career@droniq.de) | [www.droniq.de](http://www.droniq.de)**

