

Wir suchen die neuen Pioniere der Luftfahrt!

## WERKSTUDENT SALES (M/W/D)

### WER WIR SIND

- Joint Venture der DFS Deutsche Flugsicherung GmbH und Deutsche Telekom AG
- Ziel ist die sichere und effiziente Integration von Drohnen in den deutschen Luftraum
- Ermöglichen eines kommerziellen Drohnenbetriebs außerhalb der Sichtweite

### DEINE AUFGABEN

- Unterstützung des Sales-Teams im operativen Tagesgeschäft
- Unterstützung im Bereich Datenerfassung, Datenaufbereitung und Datenpflege
- Unterstützung bei der Onlinedatenrecherche
- Mitwirkung bei der telefonischen Kundenakquise
- Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskampagnen
- Durchführung von Potentialanalysen und Unterstützung bei der Erschließung neuer Kundensegmente

### DEIN PROFIL

- Laufendes betriebswirtschaftliches Studium
- Idealerweise praktische Erfahrungen im Kundensupport
- Gute/Sehr gute Kenntnisse MS-Office sowie Erfahrungen im Kontaktpflegemanagement
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Starke Kommunikationsfähigkeit sowie lösungsorientiertes Handeln
- Strukturierte Arbeitsweise, ausgeprägte Teamfähigkeit und eigenverantwortliches Arbeiten

### WAS WIR BIETEN

- Mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten
- Verantwortungsvolle Aufgaben
- Eigenverantwortung
- Hands-On-Mentalität
- Agiles Arbeiten in einem jungen Team

**DRONIQ  
FOR  
FLIGHT**



Droniq GmbH | [career@droniq.de](mailto:career@droniq.de) | [www.droniq.de](http://www.droniq.de)

**DRONIQ** 